freeland académie

Module M6

2025

Convaincre mes clients

1 jour (7 heures) Collectif Classe virtuelle

E-learning avec E-Tutorat (offert), pour poursuivre la formation.

Faire une présentation ou convaincre ses clients à l'oral est l'un des exercices les plus difficiles qui soit. Pour impacter et gagner leur confiance, vous devez incarner un personnage qui soit la juste traduction physique, vocale et intellectuelle de vous-même et de votre discours. Cette formation propose des techniques pour trouver votre style d'expression et pouvoir l'adapter en fonction des orateurs et des situations. Vous vous entrainez à intervenir à l'oral grâce à l'expertise d'un animateur professionnel et le feedback d'un collectif bienveillant.

Objectifs pédagogiques

- Présenter efficacement une proposition devant un groupe.
- Améliorer ma communication orale pour faire adhérer à mon projet.
- Travailler mon pouvoir de conviction.

Les + de la formation

- M'observer dans l'action pour mesurer l'influence de mon aisance oratoire sur un public.

Programme

Matin

- Identifier mes ressources oratoires et mes axes de progrès.
- Les conditions et les trois niveaux de préparation : le mental, le matériel, la pédagogie.
- Exercices d'entraînement oratoire.
- Présentation de mon projet devant le groupe.

Après-midi

- Auto-observation en situation.
- Nouvelle présentation de mon projet devant le groupe.
- Observations et débriefings en groupe.
- Exercices d'entraînement oratoire.
- Mon plan individuel de progression.

freeland académie

Module M6

2025

Informations supplémentaires

- **Pré requis** : Aucun.
- **Public** : Toute personne ayant pour objectif d'acquérir un positionnement et un savoir-faire comportemental de consultant autonome.
- **Le délai d'accès** à nos formations varie en fonction de votre modalité de financement. Nous nous engageons à vous apporter une réponse sous 48h.
- **Modalités d'évaluations** : Mise en situation, production d'une synthèse réflexive et d'un plan d'action en fin de formation. Evaluation de satisfaction en fin de formation.
- **Lieu** : En classe virtuelle.
- **Contacter le référent handicap pour la faisabilité de votre projet de formation :**
  hayet.rabhi@freeland-academie.com
- **Horaires** : De 9h30 à 17h30 - 2 pauses matin et après-midi 1h pour le déjeuner.
- **Coût** : 900 euros TTC

Moyens pédagogiques

Les méthodes pédagogiques de la **Freeland Académie** s'appuient sur l'alliance **théorie/pratique** permettant des mises en situation animées par des **formateurs experts** dans leur domaine. **Cette formation comporte** des **exercices corrigés** par **un e-tuteur** qui fournit des conseils personnalisés. Les sessions se déroulent en **classe virtuelle** et **est** complétée par du **e-learning** sur notre plateforme d'apprentissage. Cela garantit une formation **accessible** et axée sur l'**application des compétences.**

Moyens techniques

Ordinateur (PC ou MAC), tablette, connexion internet. Plateforme web sécurisée par identifiant et mot de passe, également compatible sur navigateur mobile (smartphones et tablettes). Le stagiaire doit également disposer d'un e-mail. **Une assistance technique** est la disposition du stagiaire par téléphone au **01 56 54 82 21** ou par mail **formation@freeland.com** du lundi au vendredi de 9H à 17H30.